

SIA „Moresales Latvia” rīkotājdirektorei
Dacei Briedei-Zālītei

atsauksme par semināru „Kā vieglāk gūt panākumus”.

2013.gada 7.martā uzņēmumā Statoil Fuel&Retail notika Daces Briedes-Zālītes vadītais seminārs “Kā vieglāk gūt panākumus”. Semināra mērķauditorija bija Korporatīvo klientu attiecību vadītāji un Klientu servisa speciālisti – kopā 14 dalībnieki.

Semināra laikā dalībniekiem bija būtiski, ka ikkatrs tika iesaistīts semināra procesā (grupu darbi un komandas garu uzmundrinoši vingrinājumi), tika izrunāti noderīgi un praktiski piemēri no reālām situācijām, saistot tos ar teoriju, kā arī gūtas pozitīvas emocijas, kas ir panākumu gūšanas garants.

Apmācību gaitā tika izmantotas vērtīgas metodes no Brian Mayne’s “Goal mapping” programmas, kā arī semināra beigās dalībnieki varēja praktiski vizualizēt komandas mērķus un to sasniegšanas iespējas.

Pēc semināra darbiniekiem bija vērojams pozitīvās enerģijas pieplūdums. Galvenie secinājumi pēc semināra saistījās ar

- lielo mērķu sadalīšanu mazākos, lai tos varētu sasniegt,
- iekšējo aizspriedumu pārvarēšanu,
- lielāku sapratni, kā labāk sastrādāties ar klientiem,
- mainīšanos, jo tikai no katra paša ir atkarīgs, kāda būs rītdiena.

Paldies Dacei par ieguldīto enerģiju, strādājot un iedvesmojot mūsu uzņēmuma darbiniekus!

2013.gada 3.aprīlī



Lāsma Indrijaite
Sales learning developer
Statoil Fuel&Retail
Mob.tel. 26106275
E-pasts: lasi@statoilfuelretail.com